



PORTFÓLIO · CONSULTORIA COMERCIAL

# Consultoria e Implantação Comercial

**Pablo Anderson Moraes**

Não é consultoria de relatório. É execução dentro da sua  
operação.

---

**QUEM SOU**

## Execução, não relatório

São mais de 13 anos entre vendas, gestão comercial, tecnologia, comportamento humano e desenvolvimento de pessoas. Ajudo empresas e equipes a saírem do improviso, ganharem clareza e construírem uma forma organizada e estratégica de crescer. Enquanto muita consultoria entrega um diagnóstico, um relatório e vai embora, eu entro na operação e ajudo a fazer acontecer, junto com o seu time.

---

**O PROBLEMA QUE EU RESOLVO**

## Onde a venda se perde

A maioria dos negócios não perde venda por falta de gente interessada. Perde na execução, no espaço entre o cliente demonstrar interesse e a venda se concretizar.

- Lead que chega e demora a ser respondido, e esfria.
- Orçamento que o cliente pediu para pensar e ninguém retoma.
- Follow-up que não acontece.
- Ausência de processo comercial e de indicadores.
- Agenda com faltas e remarcações.
- Uma operação que depende do dono para tudo.

**É dinheiro escapando todo dia, muitas vezes sem o dono perceber.**

---

**O MEU DIFERENCIAL**

# Três forças numa pessoa só

Reúno três coisas que raramente andam juntas na mesma pessoa:

- 1 Execução presencial**  
Eu entro na operação e coloco a mão na massa com a equipe. Não deixo um relatório para você resolver depois.
- 2 Leitura comportamental**  
Eu leio a equipe e o dono, porque o que trava a venda quase nunca é só processo. É comportamento, e isso se destrava.
- 3 Tecnologia e inteligência artificial**  
Eu implanto automação e atendimento com IA no comercial, para o lead ser respondido na hora e o follow-up não depender da memória de ninguém.

## — COMO FUNCIONA

## Do diagnóstico à execução

O primeiro passo é uma avaliação diagnóstica que mostra, com clareza, onde a sua operação comercial está perdendo venda. A partir daí, o trabalho se ajusta à sua realidade, do acompanhamento estratégico à implantação presencial dentro da empresa, conforme o nível de presença e de transformação que o momento pede.

## — RESULTADO REAL

### Processo do zero. Crescimento real.

Peguei uma operação que não tinha processo comercial. Sem funil, sem padrão de atendimento, sem uma forma de conduzir o cliente da primeira conversa até o fechamento. Desenhei o processo do zero, organizei a operação e acompanhei a execução.

**+274%**

de crescimento  
sobre o ano anterior

**250**

meta superada

**484**

negócios fechados

---

**O PRIMEIRO PASSO**

# Comece pela avaliação diagnóstica

---

É simples e sem compromisso. Em poucos minutos ela mostra onde está o vazamento no seu comercial.

**FAÇA A SUA AVALIAÇÃO**

**[comercial.pablomoraesconsultoria.com.br](https://comercial.pablomoraesconsultoria.com.br)**

**VAMOS CONVERSAR**

**WhatsApp (86) 99809-4757**